



Mieux communiquer grâce à la morphopsychologie - Ras Patrice



La communication n'a pas pour seule fonction la transmission d'informations. Elle sert avant tout à nous relier les uns aux autres. Communiquer, c'est mettre en commun, mais c'est aussi et surtout être ensemble... La première partie de cet ouvrage précisera tout d'abord les différentes formes de relations : l'influence, la manipulation et la domination. Qu'est-ce que la communication et comment intervient-elle dans la création, l'évolution ou le maintien des relations interpersonnelles ? Quels sont les jeux d'influence que nous exerçons les uns sur les autres ? C'est là qu'intervient la morphopsychologie. Elle est un moyen, parmi d'autres, de détecter les besoins dominants d'une personne, donc de l'influencer plus facilement. L'auteur nous livre les clés utilisées par les professionnels pour dresser et interpréter un portrait morphopsychologique. Mais surtout, il nous montre comment la morphopsychologie s'avère précieuse pour identifier les besoins de son interlocuteur et ainsi répondre à ses attentes ou l'orienter plus facilement. Il suffit d'identifier la dominante morphopsychologique (dilatation ou rétractation, concentration ou réactivité, tonicité ou atonie) pour en déduire directement son besoin dominant. C'est simple et applicable dans toutes les situations, familiales, affectives ou professionnelles. Grâce à cet ouvrage très pédagogique et aux nombreux exemples illustrés, vous accéderez à une meilleure maîtrise de la communication et des relations humaines, quels que soient vos interlocuteurs.

Auteur :

Patrice Ras a fait des études de lettres et de philosophie. Passionné de psychologie, il en a fait son métier. Il est aujourd'hui formateur et conférencier en développement personnel professionnel et spirituel. Un jour, il rencontre un Nagual toltèque, Don Manuel Aquilo, qui lui fait découvrir une autre philosophie et une autre réalité. De cette rencontre est né un livre improbable et lumineux : Les fabuleux pouvoirs des accords toltèques.

26 ans d'expérience professionnelle :

- 4 ans comme Professeur de français (France / étranger)
- 2 ans de Conseil en recrutement
- 4 ans de Management d'une Ecole de Commerce
- 16 ans comme Consultant formateur indépendant :

- Formation en développement personnel - Coaching, thérapie et Conseil en carrière - Conférences (plus de 200)

Une formation en Sciences Humaines :

- 3e Cycle en Gestion des Ressources Humaines
- Maîtrise de Lettres et DEA de Philosophie
- Morpho-psychologue Conseil (5 ans d'études, 2 diplômes)

www.herault-tribune.com

Pays : France

Dynamisme : 0



[Visualiser l'article](#)

- Approche Centrée sur la Personne (Carl Rogers)
 - Psychologie appliquée (Tests, Graphologie, PNL, AT, etc...)
- + des dizaines de stages de développement personnel et communication.

Une éthique simple :

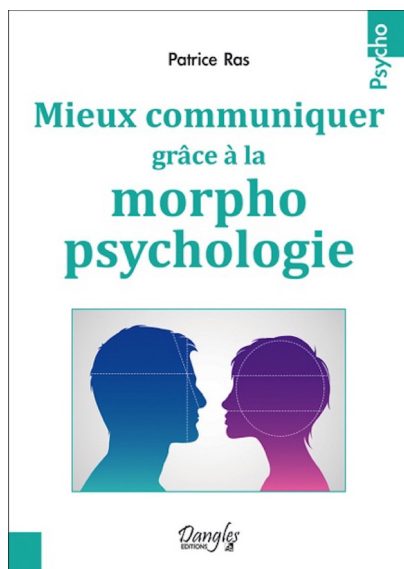
- Le respect de l'autre et de soi
- L'authenticité : on ne transmet que ce que l'on est
- La liberté d'être ce que l'on est : pour soi et pour les autres

Le site de Patrice Ras : <http://patricerasconseil.fr>

Editeur : Editions Dangles

Nbres de pages : 176 pages

Prix : 17,00 euros



Libre- Livre - Hérault-Tribune